



CORSI A CATALOGO

# Tecniche di Vendita

Il percorso è un aggiornamento professionale sulle tecniche di vendita e di confezionamento dei prodotti non alimentari nel rispetto delle norme di sicurezza ed ergonomia. Si trattano elementi professionali relativi alla pesatura, confezione, pagamento e gestione del processo di vendita, e aspetti riguardanti le tecniche di comunicazione ed il rapporto con il cliente. Per il rilascio dell'attestato è necessario frequentare i 2/3 del monte ore totale.

## Struttura del corso

	MATERIE	durata
1	ACCOGLIENZA	1
2	TECNICHE DI VENDITA	56
3	PROVA FINALE	3

### DURATA

60 ore  
2 gg a settimana

### NUMERO DI PARTECIPANTI

Minimo 10 persone

### SEDE DEL CORSO

Via Massena 2, 10128 –  
Torino  
o qualsiasi altra sede  
ASCOM della provincia di  
Torino ove si raggiunga il  
numero di adesioni

### COSTI

660 Euro

### PER INFO ed ISCRIZIONI

Via Massena 20, 10128  
Torino  
Tel. 011/5516290  
Fax 011/5516229  
forter@forter.it

### Orario :

lun-giov 08.30 - 17.30  
venerdì 08.30 - 16.30

### Presentarsi muniti di:

- documento d'identità
- codice fiscale
- dati per la fatturazione